



一年目、飛び込み営業。
目の前で、渡した名刺を捨てられた。
世間は冷たいなと思った。でも、涙はでなかった。
「どんなことでも、自分の努力でなんとかなる」
ふと、営業という仕事を選んだ理由を思い出した。
次の営業にいかなきゃ。階段を駆け下りた。
最近、290台という大きな契約をいただいた。
飛び込みで開拓したお客様だ。
実力なんかじゃない。ただ運が良かっただけ。
だから、走らなきゃ。浮かれず走る。ひた走る。
そういえば、中学の頃も、陸上部で
汗びしょびしょになって走りまくっていたな。
乗り越えた思い出が、わたしをタフにしてくれる。

おおた りえ
太田 理恵
法人営業部
2011年入社



だから、私はあきらめない。

